

EIN MANAGER FÜR DEN KUNDENERFOLG

„Große Leidenschaft für Kommunikation und Marken macht Dich für unsere Kunden unentbehrlich.“

ACCOUNT MANAGER (M/W) – BERLIN

DAS ERWARTEN WIR VON DIR

Für unseren Standort Berlin suchen wir ab sofort einen Account Manager (m/w), der unsere Begeisterung und Ambitionen teilt. Du bist nicht aus der Ruhe zu bringen und verlierst im oft hektischen Agenturalltag nicht den Überblick. Kundenkontakt ist für Dich mehr als gute Zusammenarbeit. Mit Deiner positiven Ausstrahlung und Deinem guten Gespür für Menschen und Lösungen setzt Du Dich engagiert für Deine Kunden und Projekte ein. Auch als Account Manager bist Du in der Lage, mehrere Projekte gleichzeitig zu planen, zu steuern, zu kontrollieren und abzuschließen.

ACCOUNT MANAGER (M/W) - BERLIN

AUFGABENGEBIETE

- / Strategische Beratung und Betreuung nationaler und internationaler Kunden
- / Verantwortung für Budgetplanung, Reporting, Erfolgskontrolle und Optimierungsmaßnahmen von Kampagnen und Projekten
- / Einbindung in das Tagesgeschäft: Erstellung von Kommunikations- und Marketingkonzepten, Kampagnenbetreuung, Research in den jeweiligen Branchen, kundenspezifische Analysen und vieles mehr
- / Planung, Koordination und Steuerung komplexer, anspruchsvoller Projekte im digitalen Umfeld
- / Erstellung von Kalkulationen, Angeboten und Fakturierung der Leistungen nach Projektabschluss
- / Sicherstellung der Projektprofitabilität, Projektqualität und zeitlichen Effizienz
- / Erstellung und Aktualisierung von Projektplänen
- / Nachbereitung von Projekten durch Analysen hinsichtlich ihrer Verbesserungspotentiale

ANFORDERUNGEN

- / Mehrjährige Berufserfahrung in Werbe- und Kommunikationsagenturen
- / Klassisches und digitales Know-how
- / Basiswissen in den Bereichen Web-Technologie und Performance-Marketing
- / Sicherer Umgang mit betriebswirtschaftlichen Kennzahlen
- / Überzeugende Präsentationsfähigkeiten, Kommunikations- und Verhandlungstechniken
- / Umfangreiche Praxiserfahrung und Kenntnisse im Bereich Projektmanagement sowie in der Umsetzung von Kommunikationsmaßnahmen und -projekten
- / Organisationstalent, Teamfähigkeit, Flexibilität, Leidenschaft und Engagement
- / Hohes Maß an Kunden- und Serviceorientierung
- / Gute Englischkenntnisse
- / Sicherer Umgang mit den gängigen MS-Office-Programmen

Das bieten wir Dir

In einem hochmotivierten, interdisziplinären Team mit netten Kollegen setzt Du spannende Projekte für Kunden um, wie Adidas, die Deutsche Telekom, Eisbär, Lancaster, mobile.de, Tirol, Würth Elektronik und Zurich u. v. m.

Die optimale Lage nahe des Tegeler Sees, unweit des Flughafens Tegel, sichert Dir sehr gute Anbindungen an öffentliche Verkehrsmittel – auch Parkplätze vorhanden.

In einer offenen Unternehmenskultur mit familiärer Atmosphäre und flachen Hierarchien kannst Du Dich einbringen, entfalten und etwas bewegen. Wir fördern den Wissensaustausch in der CAMAO ACADEMY und sorgen für Ausgleich mit standortübergreifenden Team-Events, wie Klettern, Wandern und Snowboard-Events.

Interessiert?

Mehr Infos zu CAMAO unter: www.camao.de

Wir freuen uns auf Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe des frühestmöglichen Eintrittsdatums, Deiner Gehaltsvorstellung sowie persönlicher Arbeitsproben.

Am besten per E-Mail an: jobs@camao.de

JETZT BEWERBEN

ANSPRECHPARTNERIN

Ina Krämer
Manager Human Resources