

EIN MANAGER FÜR DEN KUNDENERFOLG

„Große Leidenschaft für Kommunikation und Marken macht Dich für unsere Kunden unentbehrlich.“

ACCOUNT MANAGER (M/W) — MÜNCHEN

DAS ERWARTEN WIR VON DIR

Für unseren Standort München suchen wir ab sofort einen Account Manager (m/w), der unsere Begeisterung und Ambitionen teilt. Du bist nicht aus der Ruhe zu bringen und verlierst im oft hektischen Agenturalltag nicht den Überblick. Kundenkontakt ist für Dich mehr als gute Zusammenarbeit. Mit Deiner positiven Ausstrahlung und Deinem gutem Gespür für Menschen und Lösungen setzt Du Dich engagiert für Deine Kunden und Projekte ein.

ACCOUNT MANAGER (M/W) – MÜNCHEN

AUFGABENGEBIETE

- / Strategische Beratung und Betreuung nationaler und internationaler Kunden
- / Verantwortung für Budgetplanung, Reporting, Erfolgskontrolle und Optimierungsmaßnahmen von Kampagnen und Projekten
- / Einbindung in das Tagesgeschäft: Erstellung von Kommunikations- und Marketingkonzepten, Kampagnenbetreuung, Research in den jeweiligen Branchen, kundenspezifische Analysen und vieles mehr
- / Koordination und Planung von Kampagnen und Projekten in Zusammenarbeit mit Concept Development und Creative

ANFORDERUNGEN

- / Mehrjährige Berufserfahrung in Werbe- und Kommunikationsagenturen
- / Klassisches und digitales Know-how
- / Basiswissen in den Bereichen Web-Technologie und Performance-Marketing
- / Sicherer Umgang mit betriebswirtschaftlichen Kennzahlen
- / Überzeugende Präsentationsfähigkeiten, Kommunikations- und Verhandlungstechniken
- / Hohes Maß an Kunden- und Serviceorientierung
- / Nachweisbare Erfolge in Entwicklung und Umsetzung integrierter Kampagnen und Projekte
- / Gute Englischkenntnisse
- / Sicherer Umgang mit MS-Office-Programmen
- / Motivation und Flexibilität

Das bieten wir Dir

In einem hochmotivierten, interdisziplinären Team mit netten Kollegen setzt Du spannende Projekte für Kunden wie Tirol, VITA care, Astor, Lancaster, Calvin Klein und Davidoff und weitere um.

Die perfekte Lage direkt in der Nähe der Theresienwiese sichert Dir sehr gute Anbindung an öffentliche Verkehrsmittel.

Regelmäßige Team-Events von Yoga über Klettern bis hin zu Wandern und Snowboard-Events im Winter.

In einer offenen Unternehmenskultur mit familiärer Atmosphäre und flachen Hierarchien kannst Du Dich einbringen, entfalten und etwas bewegen. Wir fördern den Wissensaustausch in der CAMAO ACADEMY.

Interessiert?

Mehr Infos zu CAMAO unter: www.camao.de

Wir freuen uns auf Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe des frühestmöglichen Eintrittsdatums und Deiner Gehaltsvorstellung.

Am besten per E-Mail an: jobs@camao.de

JETZT BEWERBEN

ANSPRECHPARTNERIN

Ina Krämer
Manager Human Resources